

UMSATZOPTIMIERUNG WERDEN SIE PRÄVENTIONSANBIETER

Konzepte und Training nach § 20 SGB V

Allgemeine Infos

Der § 20 SGB V regelt die Bestimmungen, inwieweit die gesetzlichen Krankenkassen verpflichtet sind, die Gesundheitsförderung ihrer Mitglieder bzw. in Unternehmen zu fördern.

Seit dem 01. Januar 2019 ist es nach diesem Gesetz möglich, "Gesundheitsmaßnahmen an Geräten" durch die gesetzlichen Krankenkassen fördern zu lassen. Unter den Punkt Geräte fallen beispielsweise Kraft- und Cardiogeräte, Indoor Cycling Bikes, Functional Cube, elektronische Trainingszirkel und andere.

In der Regel werden Präventionskurse über einen Zeitraum von 8 Wochen mit jeweils einer Einheit von 60 min. pro Woche angeboten. Der Preis pro Teilnehmer kann frei gewählt werden. Bei einem mittelpreisigen Club werden in der Regel 120,00 € - 150,00 € veranschlagt. Die Kursteilnehmer erhalten bis zu 100% der Kurskosten von ihrer gesetzlichen Krankenkasse zurück erstattet.

Rechenbeispiel Umsatzsteigerung

Konzept als Gruppentrainingsbeispiel

Konzepte in Gruppentrainingsform laufen in der Regel über einen Zeitraum von 8 Wochen mit bis zu 12 Teilnehmern. Pro Woche findet das Training zu einer festgelegten Uhrzeit über 60 min. statt. Die Kosten pro Teilnehmer können durch Sie festgelegt werden. Bei einem mittelpreisigen Club sind 120,00 € durchaus realistisch. Gerechnet wird mit 2 Kursen pro Monat.

Investition

Paket 1

Beratung im Hinblick auf die Einführung oder die Optimierung eines Präventionskonzeptes. Marketing, Internetpräsenz, Kopplung an bestehende Angebote und der Zertifizierungsprozess stehen im Vordergrund. Im Paket inbegriffen:

- 1 zu 1 Coaching bis zu 3 Stunden
- Termine nach Vereinbarung bei Ihnen vor Ort

499,00 € / nto.

Vorteile für Ihr Unternehmen

Als Anbieter für zertifizierte Präventionskurse eröffnen sich Ihnen eine Reihe sehr umsatzsteigernder Möglichkeiten.

Generieren Sie zusätzliche Einnahmen aus Ihren bestehenden Mitgliedern und akquirieren Sie eine ganz neue Kundenzielgruppe.

Sie überlegen, in einen neuen Gerätepark zu investieren? Dass schaffen Sie sich eine ideale Lösung zur Refinanzierung durch Prävention.

Heben Sie Ihr Unternehmen durch einen klaren Marktvorteil gegenüber den Mitbewerbern ab.

Schaffen Sie eine Möglichkeit, Ihre dualen Studenten nach Abschluss gewinnbringend zu übernehmen.

Senken Sie die Hemmschwelle potentieller Kunden, welche sich von den gängigen Laufzeiten abschrecken lassen. Schnüren Sie attraktive Angebote, welche in eine feste Mitgliedschaft übergehen.

Bauen Sie Kooperationen mit Sportvereinen und Mannschaften aus und verbessern Sie die Auslastung Ihrer Groupfitness Fläche.

Einnahmen pro Teilnehmer

120,00 €

Teilnehmer pro Kurs

12

Kurse pro Jahr

24

Paket 2

Legen Sie los! In 4 Wochen werden Sie Präventionsanbieter. Im Paket inbegriffen:

- Nutzung eines Präventionskonzeptes für 3 Jahre
- Wir übernehmen für Sie den Zertifizierungsprozess
- Einweisung in das Konzept bei Ihnen vor Ort
- bei Bedarf kann eine Schulung Ihrer Mitarbeiter mit dem Schwerpunkt Verkaufspsychologie und Beratung gebucht werden

ab 1499,00 € / nto.

Viele Möglichkeiten

Egal, ob Sie den Bereich der Präventionskurse für sich neu erschließen möchten oder bereits Anbieter sind, wir unterstützen Sie auf Ihrem weiteren Weg!

Wir bieten Ihnen Konzepte zu folgenden Themen:

- Zirkeltraining (z.B. Milon, eGym)
- gerätegest. Ausdauertraining (z.B. Cycling)
- Funktionelles Training (z.B. Fitness-Qubes, Five)
- Kurse rund um die Schwangerschaft
- Faszientraining
- Rückenfitness / Wirbelsäulengymnastik
- gerätegestütztes Krafttraining
- Autogenes Training
- Tai Chi / Yoga / Pilates
- Aqua Fitness
- Progressive Muskelentspannung
- Stressmanagement
- Resilienz-Training
- viele mehr

Wir arbeiten stets kreativ und lösungsorientiert. Sollten Sie ein ganz bestimmtes Konzept benötigen, entwickeln wir es für Sie!

Gesamtumsatz pro Jahr (bto.)

120,00 € x 12 Teilnehmer x 24 Kurse pro Jahr

34.560,00 €

Somit wäre Ihre Investition nach nicht einmal einem Monat refinanziert. Aufgeführt ist der Umsatz rein durch Präventionsmaßnahmen. Einnahmen durch Ihre individuellen Zusatzangebote lassen den Umsatz weitersteigen.

Paket 3

Extra für Kurse, in denen eine Zusatzqualifikation benötigt wird. Im Paket inbegriffen:

- alle Leistungen aus Paket 2
- Schulung der Mitarbeiter für die Zusatzqualifikation
- bei Bedarf kann eine Schulung Ihrer Mitarbeiter mit dem Schwerpunkt Verkaufspsychologie und Beratung gebucht werden

ab 2499,00 € / nto.

Über IBC

IMPULS BGM Consulting gehört zu den innovativen und aufstrebenden BGM-Dienstleistern in Deutschland.

Wir lieben es quer zu denken. Neuen Ideen Leben einzuhauchen. Aus dem Vollen zu schöpfen. Die Zusammenarbeit mit jedem neuen Unternehmen bedeutet für uns das Übernehmen von Verantwortung.

Jeder Partner erhält von uns 100% unserer Leistung, um das größtmögliche Potenzial auszuschöpfen. Unsere Mission ist es, Gesundheit zu fördern und so in allen Bereichen den Gesamterfolg zu steigern.



Märkische Str. 125a
42281 Wuppertal

Fliederweg 3
57462 Olpe

www.impuls-bgm.de
info@impuls-bgm.de
(02 02) 520 204